

dr Napoleon Hill

Złote myśli

Napoleona Hilla

Kurs osiągnięcia sukcesu
na wszystkich poziomach



STUDIO
ASTROPSYCHOLOGII
jestem lepsze jutro

Złote myśli

Napoleona Hilla

dr Napoleon Hill

Judith Williamson

Złote myśli Napoleona Hilla

Kurs osiągnięcia sukcesu
na wszystkich poziomach

Publikacja The Napoleon Hill Foundation



STUDIO
ASTROPSYCHOLOGII
jeszcze lepsze jutro

REDAKCJA: Mariusz Warda
SKŁAD: Tomasz Piłasiewicz
PROJEKT OKŁADKI: Aleksandra Lipińska
TŁUMACZENIE: Małgorzata Rzepka

Wydanie I
BIAŁYSTOK 2018
ISBN 978-83-7377-869-6

Tytuł oryginału: *Napoleon Hill's Good as Gold*

NAPOLEON HILL'S GOOD AS GOLD
COPYRIGHT © 2010 By
The Napoleon Hill Foundation

© Copyright for the Polish edition by Studio Astropsychologii, Białystok 2017
All rights reserved, including the right of reproduction in whole or in part in any form.

Wszelkie prawa zastrzeżone. Żadna część tej publikacji nie może być powielana ani rozpowszechniana za pomocą urządzeń elektronicznych, mechanicznych, kopiujących, nagrywających i innych bez pisemnej zgody posiadaczy praw autorskich.



Bądź na bieżąco i śledź nasze wydawnictwo na Facebooku.
www.facebook.com/Wydawnictwo.Studio.Astropsychologii



STUDIO
ASTROPSYCHOLOGII
jeszcze lepsze jutro

15-762 Białystok
ul. Antoniuk Fabr. 55/24
85 662 92 67 – redakcja
85 654 78 06 – sekretariat
85 653 13 03 – dział handlowy – hurt
85 654 78 35 – www.talizman.pl – detal
strona wydawnictwa: www.studioastro.pl
sklep firmowy: Białystok, ul. Antoniuk Fabr. 55/20

Więcej informacji znajdziesz na portalu www.psychotronika.pl

PRINTED IN POLAND



*Fotografia z prywatnej kolekcji wnuka Napoleona Hilla,
dr. J. B. Hilla, ofiarowana organizacji
The Napoleon Hill Foundation w 2010 roku.*

Przedmowa

W słowniku *Webster's New World Dictionary* złoto definiowane jest jako wartościowy metal oraz jako pieniądz. **Standard** definiowany jest jako coś stosowanego jako podstawa lub zasada porównywalności podczas mierzenia i udowodniania niezawodności i/lub zdobywania akceptacji. Po przeanalizowaniu prac dr. Napoleona Hilla nietrudno zrozumieć, dlaczego Judith Williamson zdecydowała się nadać tej książce tytuł „Złote myśli Napoleona Hilla”. Dr Hill zaczął pisać swoje prace jako 13-latek mieszkający w górach południowo-wschodniej Wirginii i przez kolejne siedem dekad doskonalił swoje pisarskie umiejętności. Szukał złota w życiorysach osób, które opisywał w swoich największych dziełach, w tym w *Prawach sukcesu* oraz *Myśl i bogać się*. Jego czytelnicy odziedziczyli tę złotą spuściznę w formie wszystkich napisanych przez niego dzieł.

Judith Williamson jest wieloletnią zwolenniczką zasad sukcesu opracowanych przez dr. Hilla. Bada je, prowadzi kurs *Keys to Success* na Purdue University, a także organizuje seminaria, warsztaty oraz wykłady w najodleglejszych zakątkach świata. Jej wiedza, umiejętność przemawiania oraz prezentacje są

chwalone przez uczestników na całym świecie. Ponadto Judy ma dostęp do archiwum dr. Napoleona Hilla zlokalizowanego w Napoleon Hill World Learning Center (Światowym Centrum Nauczania Napoleona Hilla) w kampusie Purdue University-Camulet w Hammond w stanie Indiana. Znajduje się tam mnóstwo informacji (zarówno osobistych, jak i historycznych) o olbrzymiej wartości dla wielbicieli Napoleona Hilla.

Materiały w archiwach Napoleon Hill World Learning Center obejmują również oryginalne kopie magazynów Hilla. W latach 1919-1923 Hill wydawał dwa miesięczniki – *Napoleon Hill's Magazine* oraz *Napoleon Hill's Golden Rules Magazine*. W książce *Bogate życie*, będącej biografią Hilla napisaną przez Michaela J. Ritta i Kirka Landersa, stwierdza się, że czasopiśma te nie powinny były odnieść sukcesu w tamtych czasach, a jednak tak się stało. Hill zaczynał z małym budżetem, samodzielnie pisał teksty, redagował je i sprzedawał. Jako że usilnie szukał on złota w sukcesach życiowych, zaczął wzbogacać siebie oraz innych tym, co odkrył.

Przeczytanie artykułów, które pani Williamson prezentuje w książce *Złote myśli Napoleona Hilla*, z pewnością zostanie Ci wynagrodzone. Niektóre z nich będą do Ciebie szczególnie przemawiały, ponieważ będą odpowiadały temu, w którym miejscu na drodze do sukcesu się znajdujesz. Jeśli przeanalizujesz materiał i odkryjesz, że Twojemu charakterowi brakuje jakiejś cechy, na przykład elastyczności, powinieneś ponownie uważnie przeczytać artykuł i wprowadzić niezbędne zmiany w swoim zachowaniu, aby móc wydobyć złoto z przeczytanej informacji.

Jako były prezes banku z pewnością stwierdzam, że książka *Złote myśli Napoleona Hilla* jest źródłem bogactw, które możesz

zanieść prosto do banku! Korzyść wyniesiona z tej książki zmaterializuje się w postaci bogactw, które odkryjesz, jeśli będziesz żyć zgodnie z celem swojego życia. Wspaniale jest wiedzieć, co robić, ale sekretem sukcesu jest wprowadzenie w życie tego, czego się nauczyłeś. Największe bogactwo zdobywasz, gdy czytasz, badasz i podejmujesz działania zgodne z tym, czego się dowiedziałeś.

Don Green, dyrektor wykonawczy
The Napoleon Hill Foundation

Wstęp

Mam wielką przyjemność dzielić się z Tobą wybranymi artykułami Napoleona Hilla pochodzącymi zarówno z jego wczesnych, jak i późniejszych dzieł. Są to fragmenty z jego esejów, książek oraz kursu *PMA Science of Success*. Podczas zajmowania się tymi tekstami dużą przyjemność sprawiało mi opisywanie współczesnego zastosowania jego filozofii. Jeśli ma się w pamięci to, że nie ma „nic nowego pod słońcem”, bardzo odświeżające jest zapoznanie się z myślami dr. Hilla wraz z moją interpretacją oraz dopasowanie ich do dzisiejszego zmieniającego się świata.

Niezależnie od tego, czy jesteś studentem, biznesmenem, przedsiębiorcą czy nauczycielem, z pewnością zdobędziesz wiele informacji dzięki materiałom zgromadzonym w tej książce. Dr Hill był i nadal jest inspiracją dla wielu poradników, książek o zarządzaniu i materiałów edukacyjnych, które opierają się na jego 17 Prawach Sukcesu.

Nie znam lepszego nauczyciela, pod którego przewodnictwem można by zacząć badanie swojego życia oraz swoich osiągnięć. Za pomocą sekretów odkrywanych przez całe życie

badań i praktyki dr Hill prowadzi Cię krok po kroku przez proces stawania się osobą, którą miałeś się stać.

Materiał ten jest czystym, niezmaconym złotem. Stąd tytuł niniejszej książki: *Złote myśli Napoleona Hilla*.

Analizując jakikolwiek motywujący poradnik, zawsze warto prześledzić pochodzenie czytanego materiału aż do pierwotnego źródła. Jeśli wyruszysz w taką podróż wstecz z pracami dr. Hilla, na pewno nie wrócisz z pustymi rękami. Gdy będziesz szukał złota, Twój zainwestowany czas zwróci się w postaci zwiększonych zysków w Twoim obszarze działalności.

Powierzam Ci zatem temu materiałowi. Składa się on z 52 rozdziałów – odpowiada to jednemu rozdziałowi tygodniowo. Przeczytaj tytuł, dobrze się zastanów, a kiedy już odkryjesz sekret, natychmiast wprowadź go w życie. Jak mówi dr Hill:

Kiedy jakiś plan przedostaje się do Twojego świadomego umysłu, a Ty jesteś otwarty na wskazówki Nieskończonej Inteligencji, zaakceptuj go z wdzięcznością i od razu zacznij nad nim pracować. Nie wahaj się, nie kłóć się, nie podawaj w wątpliwość, nie martw się nim i nie zastanawiaj się, czy jest słuszny. Pracuj nad nim!

Czytając tę książkę, pracujesz nad szczerą wiarą, że możesz stać się tym, kim pragniesz. Podnosząc wzrok do swojego „wyższego ja”, wizualizujesz idealny rezultat zgodny z Twoim celem i planem tu, na Ziemi.

Delektuj się tą podróżą. Delektuj się tą książką.

Judith Williamson



Złote myśli Napoleona Hilla

II

Mądrze mówi się, że „nauczyciel pojawia się tylko wtedy, gdy uczeń jest gotowy”.

– Gloria Belendez-Ramirez

Kiedy uczyłam angielskiego w liceum, miałam ucznia, którego mama podarowała mi kubek do kawy z poniższym tekstem:

*Każdy dzień jest nowym początkiem...
kolejną szansą,
aby nauczyć się czegoś o nas samych,
aby bardziej dbać o innych,
aby śmiać się więcej niż wcześniej,
aby osiągnąć więcej niż myśleliśmy,
aby być bardziej niż byliśmy wcześniej.*

(autor nieznany)

Ze wszystkich prezentów, jakie dostałam podczas swojej nauczycielskiej kariery, ten znaczy dla mnie najwięcej, ponieważ stoi za nim historia. To sentyment, a nie sam prezent sprawia, że kubek jest tak wyjątkowy.

Mama tego ucznia pracowała w stołówce w szkole, w której pracowałam. Nigdy jednak nie kojarzyłam jej ze swoim

uczniem, ponieważ znałam tylko jej imię. Pewnego dnia, gdy stałam w kolejce na stołówce, wychwalałam pracę studenta i podkreślałam, że mimo iż brał udział w zajęciach po raz drugi w semestrze letnim, aby ukończyć rok na czas, to jego praca i tak była wyjątkowa. Wątpiłam, że brakuje mu talentu lub inicjatywy, aby wykonać pracę. Być może Michael nie był wcześniej motywowany. Teraz jednak jego motywacja i wyniki były najlepsze w całej klasie.

Gdy mówiłam, zdawałam sobie sprawę, że wychwalam tego młodego człowieka, ale nie miało to znaczenia, ponieważ wszyscy byliśmy kolegami z pracy i interesowały nas wyniki naszych uczniów. Martwiło mnie tylko to, że jeszcze kilka tygodni wcześniej jego doradca ostrzegał mnie, że chłopiec z pewnością będzie sprawiał problemy i w końcu poniesie porażkę. Wydaje mi się, że wychwalałam go tak ze względu na to, że stało się coś zupełnie przeciwnego. Był on mocnym ogniwem w klasie. Szczerze mówiąc, bardzo się cieszyłam, że uczęszcza do tej klasy i że przewidywania doradcy nie sprawdziły się. Byłam wdzięczna temu młodemu człowiekowi za tak sumienną pracę.

Kiedy doszłam do kasy, aby zapłacić, kobieta, która wzięła ode mnie pieniądze, powiedziała „Dziękuję”. W jakiś sposób wiedziałam, że nie chodzi jej o zapłatę, więc spytałam „Za co?”. Spojrzała na mnie i powiedziała: „Michael to mój syn, a pani jest pierwszym nauczycielem, który powiedział o nim coś dobrego”. Zamurowało mnie. Powiedziałam, że nie miałam o tym pojęcia. Chaotycznie powtarzałam, że jest bardzo dobrym uczniem, nie sprawia problemów i dostanie dobrą ocenę. Ponownie uzasadniłam jego dobre wyniki, a jego matka słuchała i przyjmowała wszystko – tak jak zrobiłaby każda inna dumna matka.

W pewien sposób poczułam, że tego dnia odniosła zwycięstwo nad doradcą i innymi nauczycielami w stołówce. Gdy skończyłam bronić Michaela, powiedziała mi, że Michael ma dobre wyniki, ponieważ tego oczekuje się od niego na moich zajęciach. Inni nie stawiali mu wysokich wymagań, więc decydował, że będzie robił bardzo mało albo nic.

Tak więc widzisz, że nauczyciel nauczył się wiele od swojego ucznia, a także od matki tego ucznia. Wiedziała ona, że pozytywne oczekiwania prowadzą do pozytywnych rezultatów. Później podarowała mi kubek, aby przypominać mi, że każdy dzień jest nowym początkiem – nie tylko dla nas, ale także dla ludzi, których spotykamy. W społeczeństwie, które wszystko traktuje jednorazowo, bardzo ważne jest to, aby odszukać i głośno chwalić jakiś ukryty talent, który według innych może nadawać się do wyrzucenia. Ta różnica będzie żyła wiecznie w osobach, które odkryły diament, a także w osobie, która zdała sobie sprawę, że drzemie w niej ukryty talent, i jedyne, co musi zrobić, to szlifować go.

Właśnie dlatego nadal mam ten kubek. Nigdy nie chcę zapomnieć tej lekcji oraz ucznia, który mi ją dał. Na odkryciu ukrytego talentu korzysta cały świat.

Różnica między życzeniem a wierzeniem

Napoleon Hill

Większość osób nigdy nie odkrywa różnicy między życzeniem a wierzeniem; nie zdają sobie oni również sprawy z tego, że istnieje sześć kroków stosowania siły swojego umysłu, którymi podążają ludzie, aby spełnić swoje pragnienia. Są to:

Pierwszy: Olbrzymia większość ludzi idzie przez swoje życie, *życząc* sobie pewnych rzeczy. Około 70% osób zatrzymuje się na *życzeniu*.

Drugi: O wiele mniej osób przemienia swoje życzenia w *pragnienia*. Dotyczy to około 10% ludzkości.

Trzeci: Jeszcze mniejszy odsetek osób przemienia swoje życzenia i pragnienia w *nadzieje*. Dotyczy to około 8%.

Czwarty: Jeszcze mniejszy odsetek osób kieruje swoją siłą umysłu jeszcze dalej, przekształcając nadzieje w *przekonania*. Dotyczy to około 6% ludzkości.

Piąty: Bardzo mały procent osób przemienia życzenia, pragnienia i nadzieje w przekonania, następnie w *palące pragnienia*, a w końcu w *wiarę*. Odsetek ten wynosi 4%.

Szósty: W końcu bardzo mały odsetek ludzkości decyduje się na zrobienie ostatnich dwóch kroków: *przemianę wiary w czyn przez (1) planowanie i (2) działanie mające na celu zrealizowanie planów*. Odsetek takich osób wynosi tylko 2%.

Liderzy w każdej dziedzinie życia należą do szóstej grupy. Są oni świadomi siły swoich umysłów, władają tą siłą i kierują ją w wybrane przez siebie strony. Dla takich osób słowo *niemożliwe* nie istnieje. Dla nich *wszystko*, czego chcą lub czego potrzebują, jest *możliwe*, więc osiągają to. Jedyną cechą, która odróżnia ich od większości, która akceptuje porażkę jako swoje przeznaczenie, jest to, że są oni świadomi siły swojego umysłu i wykorzystują ją do osiągnięcia tego, czego pragną. Pozostali tego nie robią.

Źródło: *PMA Science of Success*. Str. 232-233.



Złote myśli Napoleona Hilla

12

Węzły, które nas wiążą, mogą być również węzłami, które osłепiają. Bądź kochający i optymistyczny, ale miej oczy szeroko otwarte nawet wtedy, gdy masz do czynienia ze swoimi najbliższymi.

– Elieze A. Alperstein

Jako że każdy z nas wspina się po drabinie sukcesu, to tylko kwestia czasu, aż trafimy na brakujący szczebelek lub dwa. W tym momencie albo złapiemy równowagę i uchronimy się przed upadkiem, albo stracimy grunt pod nogami. Życie polega na tym samym. Sprawy mogą iść w dobrym kierunku, a następnie dzieje się coś niespodziewanego, co wywraca wszystko do góry nogami. Może być to coś tak błahego, jak problemy z dojazdem do pracy, lub coś tak poważnego, jak śmierć członka rodziny. Każde wydarzenie przyczynia się do zwiększenia naszego poziomu stresu i tym samym wpływa na nasze ogólne wyniki. Kiedy tak się dzieje, w jaki sposób taka osoba zbiera się w sobie i ponownie zaczyna działać na wysokim poziomie?

Napoleon Hill odpowiedziałby na to pytanie, mówiąc wszystkim, aby nigdy nie pozbywali się swojego pozytywnego nastawienia. Pozytywne nastawienie to dobre zabezpieczenie dające możliwość, że po niepowodzeniu powrócisz do gry

i nie stracisz nic z tego, co już osiągnąłeś. Poprzez pozytywne nastawienie mentalne nastawiasz swój umysł na sukces nawet w czasach rozpacz. Pamiętam stwierdzenie W. Clementa Stone'a: „Bóg jest zawsze dobrym Bogiem”. Nawet po stracie dwójki dzieci Stone nigdy nie przeklinał Boga i nie wymagał poznania odpowiedzi na pytanie „dlaczego”. Zamiast tego nadal twierdził, że naturą Boga jest dobroć i dlatego też Stwórca nie chciał wyrządzić krzywdy. Stone uznał to za fakt, a jego niezachwiana wiara była dla świata oznaką siły pozytywnego nastawienia mentalnego.

Chęć osoby do patrzenia na jasną stronę życia i przezwycięzanie trudności nie sprawia, że jest ona słaba czy naiwna. Skłonność do widzenia dobra nawet podczas doświadczania problemów podkreśla i wzmacnia wartość optymizmu. Oczekiwanie dobroci przygotowuje nas na dobro i sprawia, że go szukamy. Odwrotne oczekiwania również się sprawdzą. Napoleon Hill twierdzi, że „jesteś w miejscu, w którym jesteś, z powodu swoich nawyków myślowych”. Czy masz nawyk posiadania pozytywnych czy negatywnych myśli? Czy twój nawyk myślowy jest czymś, co powinno być kultywowane czy porzucone? Oczywiście sam możesz wybrać swoje nawyki. Robiąc to, wybierasz swoje przeznaczenie. Spytaj siebie: „Jaką przyszłość przepowiadają moje myśli?”. Tylko Ty możesz przewidzieć rezultat. Swym wyborem decydujesz, czy będą służyły Twoim pragnieniom czy przeciwko nim*.

* Metody wykorzystania własnych myśli do kreowania wymarzonej rzeczywistości prezentuje Małgorzata Wójcik w książce „Jesteś tym, czym są Twoje myśli”. Książka do kupienia w sklepie www.talizman.pl (przyp. wyd. pol.).

Nastawienie mentalne człowieka

Napoleon Hill

Nastawienie mentalne w sytuacji niepowodzenia jest bardzo ważnym czynnikiem określającym, czy ktoś płynie na falach sukcesu w Rzece Życia, czy zostaje zmieciony na dno przez niesprzyjające okoliczności.

Okoliczności, które oddzielają porażkę od sukcesu, są często tak delikatne, że ich prawdziwy powód pozostaje niezauważony. Często tkwią one w nastawieniu mentalnym, z jakim podchodzimy do tymczasowej porażki. Człowiek z pozytywnym nastawieniem mentalnym reaguje na porażkę w duchu determinacji do tego, aby jej nie akceptować. Człowiek z negatywnym nastawieniem mentalnym reaguje na porażkę w duchu beznadziejnej akceptacji.

Człowiek, który zachowuje pozytywne nastawienie mentalne, może w życiu osiągnąć wszystko, czego pragnie, dopóki nie stoi to w konflikcie z prawami boskimi i prawami jego towarzyszy. Prawdopodobnie doświadczy wielu porażek, ale nie podda się im. Przemieni je w kolejny stopień na swojej drodze, dzięki któremu dotrze na wyższe poziomy swoich osiągnięć.

Kwestia pozytywnego nastawienia mentalnego jest tak ważna, ponieważ nie tylko znajduje się na pierwszym miejscu na liście dwunastu bogactw życia, ale także jest ważnym elementem ujmującej osobowości oraz jest wspomniana praktycznie w każdym temacie tego kursu.

Pozytywne nastawienie mentalne jest ważną częścią klucza, który otwiera drzwi do rozwiązania wszystkich problemów osobistych. Magiczną cechą tego klucza jest to, że przyciąga on sukces tak samo, jak magnez przyciąga żelazne elementy.

Całym sekretem formuły, dzięki której możesz zmienić niepowodzenie w coś wartościowego, jest Twoja zdolność do zachowania pozytywnego nastawienia mentalnego mimo porażek.

Nie ma uniwersalnej zasady. To część nieuchwytnego zjawiska naturalnego, dzięki któremu człowiek został wyposażony w przywilej opierania się na tej sile wyższej – wierze. Wiara i pozytywne nastawienie mentalne to bracia bliźniacy! Tam, gdzie jest jeden z nich, zaraz znajdzie się też drugi. Są oni nierozłączni. Wiara jest siłą, która nie może zostać przeanalizowana naukowo, a jednak jest największą siłą daną ludzkości.

Najdziwniejszą jej cechą jest to, że jest ona darmowa i w takiej samej mierze dostępna zarówno dla najskromniejszej, jak i najwybitniejszej osoby. Poznaj tę prawdę, a znajdziesz się na drodze do największego szczęścia.

Źródło: *PMA Science of Success*. Str. 396-397.



STUDIO
ASTROPSYCHOLOGII
www.studioastro.pl

Dr Napoleon Hill – amerykański pisarz i przedsiębiorca, prekursor nowoczesnego rodzaju pisarstwa, znanego jako literatura osobistego sukcesu. Autor kilkudziesięciu światowych bestsellerów.

Judith Williamson – wieloletnia zwolenniczka zasad sukcesu opracowanych przez dr. Hilla. Bada je, prowadzi kurs *Keys to Success* na Purdue University, a także organizuje seminaria, warsztaty oraz wykłady w najodleglejszych zakątkach świata.

Jeśli będziesz czytał jeden rozdział książki tygodniowo, w przeciągu roku zrealizujesz program pionierskiego kursu osiągania życiowego sukcesu na wszystkich poziomach. Podczas lektury będziesz pracował nad szczerą wiarą, że możesz stać się tym, kim pragniesz być. Podnosząc wzrok do swojego „wyższego ja”, zwizualizujesz idealny rezultat zgodny z Twoim celem i planem tu, na Ziemi. Poznasz dowody na to, że myśli stają się rzeczami, podobnie jak i my stajemy się swoimi myślami. Odnajdziesz w sobie ogromne pokłady niewykorzystanego potencjału i odkryjesz praktyczne aspekty wiary. Dowiesz się również, jak nie przyczyniać się do porażek najbliższych Ci osób, w tym dzieci. Rozwiniesz pewność siebie, ujmującą osobowość i poznasz kosmiczną siłę nawyku. A to dopiero początek Twojej podróży ku spełnieniu.

Mądrość cenniejsza niż złoto!

Patroni:



Cena: 39,30 zł

